



Fabrizio Dotto

Nato il 12 ottobre 1965 a Castelfranco Veneto

Residente a Castelfranco Veneto

Coniugato con prole

Servizio militare svolto nel 1989/90 c/o la caserma di artiglieria "L. Cadornin" a Treviso.

Esperienze formative

Diploma di Maturità Scientifica conseguito presso il Liceo "Giorgione" di Castelfranco Veneto (TV).

Esperienze Lavorative/Professionali

Da gennaio 2018 ad oggi sto intraprendendo una attività per la quale nutro una grande passione, la professione artigiana del Rigattiere.

Precedentemente ho operato all'interno delle seguenti organizzazioni:

UNIVERSAL GMBH (dal 1986 al 1990), Ditta tedesca, con sede a Westhausen, di fama mondiale nella produzione di macchinari industriali per il tessile maglieria. Svolto funzioni di agente di commercio per la provincia di Treviso e il Friuli Venezia Giulia.

STOLL GMBH (dal 1990 al 2004), Ditta tedesca, con sede a Reutlingen, leader mondiale nella produzione di macchinari industriali per il tessile maglieria. Svolto funzioni di agente di commercio con deposito (vendita e assistenza) per le provincie di Padova, Verona e Rovigo. Successivamente dal 2000 incarico di capo area del Veneto, inquadramento quadro, ho svolto le seguenti funzioni: Coordinamento e supervisione del lavoro di 13 colleghi tra parte commerciale e tecnica, responsabile dei risultati di vendita e del fatturato tecnico; curavo con l'amministrazione centrale i finanziamenti e le fasi di recupero dei crediti. Responsabile del budget annuo di circa 8 milioni di Euro.

Dal 2004 al 2005, svolto attività nel campo immobiliare.

"FRACCARO" TERMOTECNICA (dal 2005 al 2007), azienda che produce ed installa impianti di riscaldamento industriale. svolto mansione di responsabile degli uffici tecnico/preventivi e commerciale, incaricato di: sostenere e controllare l'attività dei capiarea, dei relativi agenti e quindi il raggiungimento degli obiettivi di ordinativi; selezione e ricerca di nuovi agenti e segnalatori al fine di garantire la copertura di tutte le aree.

ISTA Italia Srl azienda di Saronno (dal 2007 al 2018), azienda che commercializza contatori e ripartitori di calore per il settore Termoidraulico. Ho svolto funzioni di responsabile dell'area Triveneto con l'incarico di supportare l'attività degli agenti sia per problematiche commerciali che tecniche organizzative, operare anche direttamente nel mantenimento di rapporti direzionali oltre che nella ricerca di nuovi partner, riportare il mio operato al direttore Commerciale Italia per apportare eventuali piani di miglioramento alle linee guida commerciali proponendo nuove soluzioni organizzative.



Competenze

Capacità di utilizzo del sistema operativo Microsoft Office, e relative applicazioni, utilizzo di Internet. Buona conoscenza della lingua Inglese sia scritta che parlata a livello di utilizzo professionale. Da luglio 2004 alla prima metà di settembre 2004 corso di perfezionamento della conoscenza della lingua inglese tramite esperienza di studio presso l'Harrow House International College sito a Londra Hampton Court.

Attitudine personale di cura e attenzione alla gestione delle risorse umane, sia in termini relazionali che professionali all'interno della struttura aziendale - capacità di relazione empatica al fine di attivare processi motivazionali e di raggiungimento di obiettivi di squadra – capacità di attivare processi di empowerment nei diversi componenti la “squadra di lavoro” caricando il gruppo di motivazioni e gratificando i singoli e il gruppo stesso superando difficoltà e rendendo risorsa anche eventuali difficoltà individuali e/o di gruppo.

Passioni/hobby/altri interessi

Politica, jogging, calcio, escursionismo, Restauro mobili antichi, “Fai-da-te” e attività di bricolage.

Ai sensi delle vigenti normative sulla tutela della privacy, autorizzo al trattamento dei miei dati personali.